



# BOOSTEZ VOTRE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

## PROGRAMME DE LA FORMATION

### OBJECTIF

**Promouvoir sa marque, ses produits, pour développer ses ventes.** Connaître les différents outils du marketing pour développer ses ventes, faire connaître ses produits et cultiver ses points forts, savoir choisir et construire une action de communication adaptée à son entreprise.

### PUBLIC

Formation conçue pour les :

Chefs d'entreprises, cadres, salariés et toutes personnes souhaitant améliorer ses compétences en développement commercial.

**Durée de la formation : 1 jour en collectif le 23 Avril 2020 + 1/2 journée en individuel**

### PROGRAMME

#### Définir la stratégie commerciale

Diagnostic Interne/externe

Définir l'objectif de votre entreprise

affiner son positionnement / marketing mix

formaliser vos objectifs commerciaux

#### Planifier, organiser et suivre l'activité commerciale

Définir et prioriser les actions à mener

rédigez le plan d'action commercial

piloter et évaluer l'action commerciale

#### Les trucs en + :

- Vous repartez avec un plan d'actions pour les 6 prochains mois
- Apprentissage par l'action : mise en application directe
- Vous repartez avec des outils techniques

### LIEU

Alès

Formation assurée par **Carine SORIANO**— Entrepreneurse/Formatrice  
12 années d'expériences en tant que conseillère en création d'entreprise,  
diplômée d'un DESS en gestion d'entreprise.



Créalyz SAS - 54 C chemin de la Massippe - 30 340 Saint Privat des Vieux

☎ 04 66 54 80 78 / - : contact@crealyz-entrepreneur.fr  
crealyz-entrepreneur.fr N°Siret : 825 145 5001 00011 NDA : 76300406430

