



MON AUTO DIAGNOSTIC PROJET

CRÉER REPRENDRE UNE ENTREPRISE

LES 7 ÉTAPES

pour réussir
sa création d'entreprise



Avant de faire votre
autodiagnostic.

Nous allons d'abord lister les
7 étapes incontournables
pour créer ou reprendre une
entreprise de manière sereine et
efficace.



7 ETAPES POUR CREER SON ENTREPRISE

1

Travailler son idée et ses motivations

En résumé quelles sont mes motivations réelles et quels moyens pouvez vous solliciter pour atteindre votre objectif

2

Faire une étude de marché

L'étude de marché est capitale dans un projet de création d'entreprise, elle permet à la fois de valider la faisabilité du projet et d'affiner sa stratégie commerciale.

3

Déterminer sa stratégie commerciale

Sans stratégie commerciale aujourd'hui, il est difficile d'espérer trouver des clients demain. Du positionnement à la communication il faut tout anticiper.

4

Chiffrer son projet

Il est temps de réaliser son prévisionnel financier ! Pour vérifier la viabilité de votre projet.

Quels sont les prix de mes produits ?
Quelle marge commerciale vais-je appliquer ?
Quel est mon seuil de rentabilité ?
Quel sera mon chiffre d'affaires en année 1 ?
Quel est mon plan de financement de départ ?

5

Choisir sa structure juridique, fiscale et sociale.

Entreprise Individuelle, SARL/EURL, SAS/SASU, EURL, SCOP ?
Microentreprise, réel simplifié ?
travailleur salarié/ travailleur non salarié ?
Micro entrepreneur ou pas ?
Parmi les étapes pour créer une entreprise, c'est souvent la partie qui intéresse le plus souvent les futurs entrepreneurs et pourtant ce n'est pas la plus importante.

6

Rechercher des financements et des aides

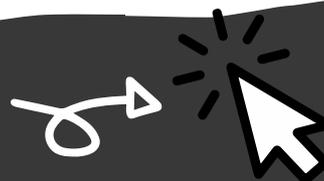
Le manque de financement est une des principales causes de défaillance dans les jeunes entreprises, il faut donc, dès le départ, déterminer et apporter les financements suffisants à l'entreprise pour démarrer dans de bonnes conditions.

Bien chiffrer ses besoins de départ, ne rien oublier et surtout pas le BFR !

7

S'immatriculer et lancer son Business

Maintenant il vous reste à appliquer la stratégie commerciale (étape 3) que vous avez défini dans votre Business Plan pour arriver à votre objectif de Chiffre d'Affaires prévisionnel (étape 4)



MON AUTO DIAGNOSTIC

J'EN SUIS OÙ ?



Grâce à cet autodiagnostic je vais pouvoir faire le point sur l'état d'avancement de mon projet

1 Travailler l'idée / motivation

2 Etude de marché

3 Stratégie commerciale

4 Dossier financier

5 Juridique/fiscal/social

6 Financements / Aides

7 Immatriculation

	fait	en cours	à faire
1 Travailler l'idée / motivation	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
2 Etude de marché	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
3 Stratégie commerciale	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
4 Dossier financier	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
5 Juridique/fiscal/social	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
6 Financements / Aides	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
7 Immatriculation	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

En fonction du nombre d'actions qu'il vous reste à faire, place maintenant au plan d'action !



PAR QUOI JE DÉMARRE ?



MON PLAN D'ACTION

Un plan d'action constitue un ensemble de mesures, de tâches ou d'activités à entreprendre pour réaliser un projet

Pour réussir votre plan d'action :
catégorisez les actions par ordre de priorité en effectuant un classement suivant le délai d'exécution (court, moyen ou long terme).

Et planifiez les dans votre agenda !

Si vous avez besoin d'aide pour construire votre projet.

Profitez de notre accompagnement Création/ reprise d'entreprise, qui peut être pris en charge par votre compte personnel de formation



CRÉALYZ C'EST 15 ANS D'EXPÉRIENCE
AU SERVICE DE VOTRE PROJET



+ d'infos sur
www.crealyz-entrepreneur.com



Tél : 04 66 54 80 78
contact@crealyz-entrepreneur.fr

 **crealyz**[®]
L'Agence de l'Entrepreneur