



BOOSTEZ VOTRE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

PROGRAMME DE LA FORMATION

OBJECTIF

Promouvoir sa marque, ses produits, pour développer ses ventes. Connaître les différents outils du marketing pour développer ses ventes, faire connaître ses produits et cultiver ses points forts, savoir choisir et construire une action de communication adaptée à son entreprise.

PUBLIC

Formation conçue pour les :

Chefs d'entreprises, cadres, salariés et toutes personnes souhaitant améliorer ses compétences en développement commercial.

Durée de la formation : 1 jour en collectif le 18 Avril 2019 + 1/2 journée en individuel

PROGRAMME

Définir la stratégie commerciale

Diagnostic Interne/externe

Définir l'objectif de votre entreprise

affiner son positionnement / marketing mix

formaliser vos objectifs commerciaux

Planifier, organiser et suivre l'activité commerciale

Définir et prioriser les actions à mener

rédigez le plan d'action commercial

piloter et évaluer l'action commerciale

Les trucs en + :

- Vous repartez avec un plan d'actions pour les 6 prochains mois
- Apprentissage par l'action : mise en application directe
- Vous repartez avec des outils techniques

LIEU

Alès

Formation assurée par **Carine SORIANO**— Entrepreneurse/Formatrice
12 années d'expériences en tant que conseillère en création d'entreprise,
diplômée d'un DESS en gestion d'entreprise.



Créalyz SAS - 54 C chemin de la Massippe - 30 340 Saint Privat des Vieux

☎ 04 66 54 80 78 / - : contact@crealyz-entrepreneur.fr
crealyz-entrepreneur.fr N°Siret : 825 145 5001 00011 NDA : 76300406430

